

Evernest ha siglato una partnership con CASAFARI per fornire ai suoi consulenti immobiliari in Spagna l'accesso ai dati più completi del mercato locale.

- ***Gli agenti immobiliari PropTech hanno accesso a una tecnologia all'avanguardia che integra le informazioni di mercato fornite da CASAFARI per creare valutazioni immobiliari automatizzate ed accedere ad analisi di mercato complete.***
- ***Questa partnership rafforza la strategia di Evernest di unire esperienza nel mercato immobiliare e innovazione tecnologica per diminuire i tempi di ogni transazione immobiliare.***
- ***Evernest dispone già di oltre 30 agenti immobiliari specializzati nella sede di Madrid.***

Madrid, 15 febbraio 2023.- Evernest, la società immobiliare tecnologica tedesca che reinventa l'acquisto e la vendita di immobili, ha raggiunto un accordo di collaborazione con la piattaforma CASAFARI. Gli agenti immobiliari di Evernest in Spagna possono ora accedere ai dati di mercato e al servizio di intelligence fornito da questa piattaforma attraverso la soluzione digitale completa che Evernest mette loro a disposizione.

Come risultato dell'integrazione dei dati CASAFARI nella piattaforma immobiliare "tutto in uno" di Evernest, gli oltre 30 consulenti immobiliari PropTech in Spagna si beneficiano di un software esclusivo che integra tutti i processi di transazione immobiliare dall'inizio alla fine. Ciò comprende strumenti relativi alla valutazione di una proprietà, ricerca di mercato, accesso a registri immobiliari, gestione dei clienti tramite gestionale (CRM), invio del portafoglio residenziale; il tutto tramite i dati forniti da CASAFARI, che possiede la cronologia più completa di dati immobiliari basati sull'intelligenza artificiale, analisi di mercato, report e API a livello locale e internazionale.

Tra i servizi disponibili per i professionisti di Evernest ci sono: ricerche immobiliari in aree completamente personalizzate, ottenimento di dati storici, compreso l'accesso alla storia di ciascuna proprietà con le ultime variazioni di prezzo, la lista di tutte le fonti (siti di agenzie e portali immobiliari) in cui ogni proprietà è pubblicizzata e la creazione istantanea di report di mercato e mappe termiche per comprendere il comportamento del mercato immobiliare in una determinata zona.

CASAFARI è una piattaforma di dati immobiliari che connette più di 50.000 professionisti in tutto il mondo attraverso i suoi innovativi strumenti per indicizzare, aggregare e analizzare 250 milioni di proprietà da 30.000 fonti di informazione e portali immobiliari.

Esperienza immobiliare e innovazione tecnologica

Questo accordo fa parte della strategia di Evernest. Sin dal suo arrivo in Spagna, l'intenzione è di combinare l'esperienza immobiliare e l'innovazione tecnologica per offrire ai propri clienti

un' esperienza di vendita ottimale, riducendo il tempo di ogni operazione e ottenendo i migliori risultati possibili.

Così, Evernest continua a lavorare per migliorare l' intero processo di transazione immobiliare, fornendo ai suoi professionisti strumenti completi, innovativi ed automatizzati per migliorare l'esperienza del consulente e del cliente ed ottenere un servizio personalizzato, semplice e digitale. Fin dalla sua creazione, l' azienda si è impegnata ad utilizzare la tecnologia e gli strumenti di intelligenza artificiale, che consentono l' automazione di attività ripetitive come la ricerca di immobili, per fornire risposte rapide alle necessità dei clienti, valutando le proprietà, analizzando grandi quantità di dati e contribuendo a migliorare l' esperienza di acquisto e di vendita.

Oscar Larrea, Vicepresidente Senior di Evernest Spagna, spiega che "questo accordo con il software immobiliare più potente d' Europa ci consente di realizzare uno dei nostri obiettivi sin dal nostro arrivo sul mercato spagnolo: offrire ai nostri professionisti i migliori strumenti tecnologici per gestire il loro lavoro quotidiano, fornendo un miglior servizio ai clienti, permettendo loro di controllare più operazioni contemporaneamente, accelerando le vendite e ottenendo il miglior prezzo possibile".

Nils Henning, co-fondatore di CASAFARI, dice: "Nella ricerca della nostra visione e missione di trasparenza ed efficienza del mercato immobiliare, siamo lieti di sostenere una delle più veloci aziende PropTech in Europa. I dati di mercato in tempo reale sono cruciali, soprattutto in periodi di cambiamenti economici e volatilità del mercato. Dotati dei dati e degli strumenti di CASAFARI, gli agenti Evernest possono offrire la migliore esperienza al cliente, aumentare la fiducia e accorciare i tempi di transazione".

Informazioni su Evernest

Evernest è un'azienda PropTech europea specializzata nella vendita di proprietà residenziali di alta qualità situate nelle migliori zone della capitale spagnola. L'azienda, che ha sviluppato una piattaforma tecnologica per gli agenti che rende il processo di transazione immobiliare residenziale più efficiente e dinamico, ha uffici ad Amburgo, Berlino, Francoforte, Düsseldorf, Colonia e Madrid. Grazie alla sua piattaforma e al suo database completo, ai processi di marketing intelligenti e all'assistenza digitalizzata, la transazione diventa un' esperienza facile e trasparente per agenti, acquirenti e venditori.

Per maggiori informazioni, visitare www.evernest.com/es/.

Evercom

Rodrigo Prieto/Mario García

evernest@evercom.es

91 577 92 72

630 354 776